

IGNACIO SORCABURU CIGLIERI

Dati Personali

Data di Nascita: 14 febbraio 1975

Luogo di Nascita: Buenos Aires (Repubblica Argentina)

Cittadinanza: Italiana

Residenza: Trieste

Telefono: 348-9763000

Email: i.sorcaburu@gmail.com

Esperienze Lavorative

Ferrovie Udine Cividale S.R.L.

Responsabile Risorse Umane

Aprile 2021

- Gestione di tutta l'attività inerente all'elaborazione degli emolumenti.
- Predisposizione ed attuazione delle politiche di progressione carriera.
- Responsabile della sorveglianza sanitaria sia in ambito ferroviario che di sicurezza nei luoghi di lavoro (D.Lgs. 81/08).
- Supervisione della tenuta dei libri obbligatori relativi al personale.
- Predisposizione delle comunicazioni agli enti di controllo (RAFVG, ANSFISA, ART)
- Responsabile delle relazioni industriali e della gestione delle controversie sindacali.
- Predisposizione della politica premiante (premio di risultato).

Facile 626 S.R.L.

Area Manager

Settembre 2018 – novembre 2019

Sicurezza nei luoghi di lavoro Legge 81/02

- Gestione e sviluppo del portafoglio clienti.
- Gestione della rete di vendita su territorio assegnato.
- Supporto nelle trattative commerciali.
- Verifica delle attività del reparto tecnico sul territorio assegnato.
- Supporto ai clienti nelle visite degli organi ispettivi.
- Supporto ai clienti negli adempimenti di legge per le materie sicurezza nei luoghi di lavoro (legge 81/08) ed igiene alimentare (HACCP)

Biolife S.R.L.

Area Manager

Settembre 2016 – agosto 2018

Catena di supermercati ad insegna Natura Si

- Responsabile del raggiungimento degli obiettivi in termini di fatturato e margine di contribuzione dei negozi dell'area assegnata.
- Gestione del personale (elaborazione piani ferie, turni e permessi in funzione dei carichi di lavoro giornalieri).
- Responsabile della corretta applicazione delle politiche aziendali nei P.V.
- Controllo di gestione del conto economico delle unità operative (livelli di stock, indice di rotazione dei prodotti, analisi delle obsolescenze)

- Controllo del layout espositivo dei punti vendita.

Flex ltd.

Responsabile logistica di produzione

Gennaio 2016 – marzo 2016

Produzione equipaggiamenti telecomunicazioni

- Responsabilità del ciclo di produzione dall'invio dei materiali alle linee di assemblaggio fino alla consegna verso il committente.
- Organizzazione su turni H24 delle squadre di magazzinieri .
- Gestione delle criticità delle commesse in termini di scadenze per i prodotti che dovevano essere assemblati e collaudati secondo le indicazioni delle vendite.
- Gestione della contabilità del magazzino prodotti finiti, riporto al direttore logistica e pianificazione della produzione rispetto a prodotti in shortage vs spedizione vendite

Vodafone Italia

Area Manager

Marzo 2013 - Luglio 2015

Provider di servizi tecnologici

All'interno della divisione Business mi occupo di gestire i rapporti con i partner del territorio assegnato.

- Definisco i target di vendita dei partner su base trimestrale.
- Selezione e formo nuovi partner territoriali.
- Faccio Analisi mensili dei risultati di vendita.
- Monitoro l'azione della concorrenza.
- Supporto la rete vendita assegnando le risorse finanziarie nelle trattative per massimizzare i risultati di fatturato.

Xmart S.R.L

Direttore commerciale

Settembre 2010 - febbraio 2013

Distribuzione elettronica di consumo

- Definizione della politica commerciale per i diversi canali di vendita (retail, grossisti, web).
- Negoziazione dei contratti e accordi quadro con partner e fornitori.
- Pianificazione dei forecast d'acquisto.
- Sviluppo e gestione del piano marketing on line e off line.
- Gestione clienti direzionali.
- Creazione della rete di vendita a copertura del territorio.
- Gestione amministrativa del personale.

Master S.P.A

Business Unit Manager

Marzo 2008 - Agosto 2010

Produzione Telefonia e distribuzione di elettronica di consumo

- Definizione delle politiche commerciali e delle attività di marketing per i diversi canali di vendita.
- Negoziazione degli accordi quadro con i fornitori.
- Analisi dei risultati di vendita per canale e per cliente.
- Proiezioni di dati rispetto al budget per la definizione di eventuali azioni correttive.
- Gestione delle risorse finanziarie volte a massimizzare i risultati di fatturato e profitto.
- Supporto alla forza vendita nella gestione dei clienti direzionali.
- Gestione delle risorse umane

CDC. S.P.A

Retail Manager

Settembre 2005 - Marzo 2008

Catena retail di elettronica di consumo.

- Gestione della rete di negozi a marchio Compy superstore, grandi magazzini di elettronica di consumo.
- Definizione delle politiche commerciali della rete di vendita.
- Gestione dello start up dei punti vendita di prossima apertura.
- Redazione dei budget dei punti vendita.
- Controllo di gestione della rete di negozi esistente in termini di fatturato, margini, stock rotation e conversion rate.
- Coordinamento degli store managers con la sede.
- Gestione delle valutazioni del personale da parte dei direttori e definizione di percorsi di crescita per gli addetti più meritevoli

Gruppo Euronics. H Venti S.P.A

Category Manager

Febbraio 2003 - Agosto 2005

Catena retail di elettronica di consumo.

- Sviluppo del piano di categoria per i prodotti assegnati.
- Definizione degli accordi quadro con i fornitori e della contrattazione di secondo livello (accordi locali).
- Definizione con i vendor delle attività di in store marketing.
- Analisi dei dati di vendita settimanali.
- Definizione e gestione delle attività promozionali locali e supporto alla centrale Euronics nelle campagne di marketing nazionali.
- Controllo di gestione delle categorie di competenza e analisi dei risultati in termini di volumi, margini e rotazioni.

Gruppo Euronics. H Venti S.P.A

Store Manager

Gennaio 2000 - Febbraio 2003

Catena retail di elettronica di consumo.

- Gestione e coordinamento della filiale in termini sia economici che delle risorse umane
- Gestione turni, piano ferie e permessi in relazione ai carichi di lavoro.
- Gestione del layout del punto vendita
- Motivazione e formazione del personale di vendita
- Responsabilità sui risultati economici della filiale in termini di fatturato e marginalità.

Studi

- Master in Category management – fondazione Istud
- Economia aziendale – Università degli studi di Trieste
- Liceo scientifico specializzato in informatica - Dr. Jesus Perez Martinez.

Conoscenze Linguistiche

- Italiano: madrelingua

- Spagnolo: madrelingua
- Inglese: Ottimo
- Francese: scolastico

Conoscenze Informatiche

- Internet e posta elettronica: Avanzato
- Word: avanzato
- Excel: avanzato
- PowerPoint: avanzato
- Access: intermedio
- Digital Marketing: avanzato

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel cv ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali" e del GDPR (Regolamento UE 2016/679).